



## Directeur(trice) des ventes

SITE.ch Suisse SA est une entreprise innovante qui propose des technologies et des services de pointe à l'industrie de la construction. En tant que membre du réseau SITECH, nous sommes l'un des principaux fournisseurs mondiaux de systèmes de pesage dynamiques, de systèmes de guidage de machines, d'équipements topographiques et de logiciels et représentons les solutions dédiées à la construction du leader mondial Trimble, sur le marché suisse.



Nous recherchons un(e) directeur(trice) des ventes pour développer notre activité et soutenir notre équipe en Suisse romande.

### Vos tâches principales

- Depuis notre site de Lausanne, vous dirigez de manière proactive le service commercial romand et faites partie de l'équipe de direction suisse
- Pour la commercialisation de nos systèmes de guidage et de nos solutions topographiques, vous développez la stratégie commerciale et marketing locale, la dirigez et la supervisez
- Vous démarchez de nouveaux clients et les accompagnez à travers le cycle de vente
- Vous évaluez les besoins de nos clients et partenaires, les conseillez et développez une relation étroite et durable
- Vous êtes responsable de la réalisation de votre objectif de vente personnel ainsi que de l'objectif de vente régional

### Votre profil

- Vous êtes un leader avec plusieurs années d'expérience dans la vente.
- Vous vous distinguez par votre sens de la communication, votre capacité de négociation et votre attitude positive et convaincante.
- Une bonne connaissance de l'allemand est une condition indispensable, l'anglais est un atout.
- Une formation achevée est indispensable, de niveau supérieure et/ou dans la technique un atout supplémentaire
- Une expérience en informatique ou en géomatique est un avantage.

### Vos avantages

- Une intégration rapide et adaptée
- Une ambiance de travail agréable dans une équipe jeune et dynamique
- Une activité captivante dans un secteur technologique en pleine croissance
- Une voiture de fonction, un téléphone et un ordinateur portables
- Un horaire de travail flexible

Avons-nous éveillé votre intérêt ou avez-vous des questions ?  
Si vous souhaitez en savoir plus, contactez Sebastian Maffini.

**CANDIDATURE PAR COURRIEL**



[www.mebgroup.ch](http://www.mebgroup.ch)

SITE.ch Schweiz AG  
Ahornweg 5a  
5504 Othmarsingen  
Tel +41 62 550 11 10

Sebastian Maffini  
[personal@mebgroup.ch](mailto:personal@mebgroup.ch)

[www.sitech.ch](http://www.sitech.ch)

