



## INGÉNIEUR COMMERCIAL (H/F)

**SITE.ch Suisse SA** est une entreprise jeune et innovante du groupe MEB. En tant que leader du marché suisse, nous sommes le partenaire compétent pour la numérisation dans le génie civil. Nous offrons des solutions dans le domaine du guidage d'engins de chantier, de la topographie de chantier, des systèmes de pesage mobiles, de la modélisation et gestion de données numériques. En plus des produits à la pointe de la technologie de Trimble, nous offrons également un niveau de service élevé.



Nous poursuivons une stratégie de croissance claire et mettons l'accent sur des partenariats à long terme. Notre entreprise recherche dans le cadre de son fort développement de nouveaux talents pour sa division en Suisse Romande. Venez rejoindre une équipe dynamique, flexible qui est dans une démarche de conseil et d'accompagnement.

### Vos missions

- Définir, en lien avec le directeur commercial, les entreprises cibles
- Récolter les informations du marché et sur les entreprises à prospecter
- Identifier les décideurs au sein des entreprises ciblées
- Définir les moyens à mettre en œuvre en amont pour rendre l'approche commerciale efficace : prospection téléphonique, envoi de documentations commerciales, ...
- Appliquer la prospection commerciale pour obtenir de la direction générale un rendez-vous
- Identifier, définir, développer et conclure des opportunités de ventes
- Proposer aux entreprises d'être actives de leur propre transformation grâce à la démarche structurée mise en place par SITECH pour accompagner ses clients dans la transformation numérique liée au guidage d'engins, solution topographique, solutions logicielles
- Assurer le suivi et de la fidélisation des utilisateurs
- Gestion de comptes existants et de demandes entrantes

### Votre profil

- Nous recherchons avant tout des personnes passionnées par la vente et le génie civil
- Intéressé par les nouvelles technologies
- Vous avez idéalement une expérience solide et commerciale avec des solutions techniques dans le secteur de la construction et / ou de la géomatique
- Maîtrise de l'allemand obligatoire

### Vos avantages

- Beaucoup d'autonomie et de collaboration dans une confiance commune.
- Ambiance de travail agréable au sein d'une équipe dynamique
- Formation spécialisée adaptée aux besoins de vos nouvelles responsabilités
- Un challenge intéressant dans un marché en croissance
- Voiture de fonction

Vous souhaitez vous investir au sein d'une équipe dynamique, passionnée et aux valeurs humaines, veuillez contacter Arthur Taniyelyan.

**CANDIDATURE PAR COURRIEL**



[www.mebgroup.ch](http://www.mebgroup.ch)

**SITE.ch Suisse SA**  
Chemin de Budron H 14  
1052 Le Mont-sur-Lausanne  
Tel +41 24 550 02 51

[arthur.taniyelyan@sitech.ch](mailto:arthur.taniyelyan@sitech.ch)  
[www.sitech.ch](http://www.sitech.ch)

